FRIEDBERG
FOCUS ON STABILITY

Wir verbinden seit Generationen Sicherheit, Technik und Verantwortung: Als mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen in 4. Generation entwickeln und fertigen wir hochwertige Verbindungstechnik für internationale Kunden – unter anderem in der Windenergie, der Automobilindustrie sowie im Anlagen- und Stahlbau. Wer bei uns arbeitet, wird Teil eines stabilen Unternehmens mit kurzen Wegen, anspruchsvollen Aufgaben und Produkten, die weltweit zuverlässig im Einsatz sind.

Für unsere ambitionierten Ziele suchen wir Menschen, die Verantwortung übernehmen, sorgfältig arbeiten und Freude daran haben, gemeinsam mit uns stabile Verbindungen zu schaffen. Für unseren Standort in **Gelsenkirchen** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine motivierte Persönlichkeit als

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)
Non-Automotiv (in Vollzeit | 40 Std./ Woche)

Ihre Aufgaben:

- Auftragsbearbeitung und –erfassung, Bearbeitung von Liefereinteilungen
- Auftrags-, Lieferschein- und Rechnungsbearbeitung und -kontrolle
- Terminüberwachung und Reklamationsbearbeitung
- Erstellung von Angeboten, Anfragebearbeitung, Gutschriften und Belastungen
- Kundenstammdatenpflege
- Sonderfrachtverhandlungen inkl. der Organisation von entsprechenden Sonderfahrten
- Allgemeine Verwaltungs- und Bürotätigkeiten, Schriftverkehr deutsch / englisch
- Interne Unterstützung des Vertriebsaußendienstes

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische/ kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Praxiserfahrung ist wünschenswert, idealerweise im Vertriebsinnendienst im produzierenden Gewerbe, vorzugsweise in einem Unternehmen ähnlicher Größe und Struktur
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Sorgfalt bringen Sie mit
- Eigenständiges und verantwortungsbewusstes Arbeiten setzen wir ebenfalls voraus
- Gute Kenntnisse in der Anwendung von MS-Office
- Die Beherrschung der englischen Sprache in Wort und Schrift
- Sie sind belastbar, zeigen hohe Einsatzbereitschaft und behalten auch in stressigen Situationen einen „kühlen Kopf

Das können wir bieten

- Eine selbständige und vielfältige Tätigkeit
- Intensive Einarbeitung in das Tagesgeschäft, unsere Organisation und Philosophie
- Eine angenehme, kollegiale Arbeitsatmosphäre mit kurzen Wegen und flachen Hierarchien
- Eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem modernen und innovativen Unternehmen, das sich mit Ihrer Unterstützung weiterentwickeln will
- Eine moderne technische Ausstattung, flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit) und 30 Tage Urlaub
- Kostenlose Parkplätze, gute Verkehrsanbindung
- Perspektive zum Dienstradleasing (JobRad) und Home-Office (flexibel bis zu 6 Tage/ Monat)
- Die Möglichkeit einer langfristigen Perspektive und vertrauensvollen Zusammenarbeit

Wenn Sie sich in dieser Beschreibung wiederfinden und zudem ein sicheres und freundliches Auftreten mitbringen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (tabellarischer Lebenslauf, Gehaltsvorstellung, möglicher Eintrittstermin). Auch wenn Sie nicht alle Punkte vollständig erfüllen, aber fachlich und persönlich zu uns passen, freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. **Stand: 13.10.2026**

Ihr Weg beginnt hier
https://www.august-friedberg.com/de/karriere/

August Friedberg GmbH
Personal, Stichwort: Vertriebsinnendienst
Postfach 100843
45808 Gelsenkirchen
personalwesen@august-friedberg.com
www.august-friedberg.com